

Estadísticas del agro de Estados Unidos

En un artículo publicado hace 14 días en este Semanario mostramos datos de la economía agropecuaria estadounidense. Sin pretender igualar lo que es diferente, llama la atención que en algunos aspectos hay similitudes entre la estructura del campo del país del Norte y la estructura del campo argentino.

Veíamos que según el artículo «U.S. Farm Structure», publicado en «Amber Waves» (setiembre de 2010), publicación del USDA, el 1,9% de los 'very large farms' (con ventas de u\$s 1.000.000 o más) era responsable del 46,5% del valor de la producción del campo estadounidense.

Como la cantidad total de productores estadounidense en el 2007 era de 2.196.791, el mencionado 1,9% estaba representado por 41.739 productores, y ellos eran responsables de 135.780 millones de dólares del valor de la producción. Como veremos más adelante, en el artículo siguiente, no difiere esto de lo que pasa en nuestro país en donde el principal cultivo, la soja, es responsabilidad de un porcentaje relativamente pequeño de los productores.

También habíamos hecho hincapié que de ese total de 'very large farms', el 14,6% había registrado 'negative operating profit', concepto contable que la publicación traduce como:

Operating profits = net farm income + interest paid – charges for operator and unpaid labor – a charge for management

Es decir, las utilidades operativas son iguales al ingreso neto del productor + los intereses pagados – los cargos por el salario del operador – los cargos por la dirección del negocio.

Para el total de los productores estadounidenses en número de 2.196.791, el 64,3% tuvieron 'operating profit' negativos.

Veamos ahora algunos datos más globales del agro estadounidense.

Según la mencionada publicación, los ingresos 'cash' fueron los siguientes en los últimos años (las cifras están en miles de millones de dólares):

Los datos del 2009 son provisorios y los del 2010 son una estimación.

De los mencionados totales, a las cosechas agrícolas le correspondieron las siguientes cifras:

2006	122,3
2007	149,9
2008	183,1
2009	166,3
2010	160,3

Al sector productor de carnes y lácteos le correspondieron las siguientes cifras:

2006	118,6
2007	138,6
2008	141,1
2009	118,8
2010	130,3

Hay que tener en cuenta también que los productores recibieron pagos directos de los gobiernos que en el año 2010 se estiman que llegarían a 12.400 millones de dólares, cifra similar a la de años anteriores.

De esta manera, para el año 2010 se estima que el balance sería el siguiente (las cifras están en miles de millones de dólares):

Cash receipts	290,5
Crops (cosechas)	3

Livestock (ganado y lácteos)	130,3
Pagos directos del gobierno	12,4
Ingresos brutos cash	324,5
Ingresos netos cash	76,3
Valor agregado neto	114,2

El patrimonio de los productores asciende a millones de dólares y el ratio de la deuda en relación a los activos a 12,4%. Es decir que los activos son alrededor de 1.878.000 millones de dólares, la deuda 234.000 millones y el patrimonio el mencionado más arriba.

En EE.UU. se habrían cultivado el año pasado 310 millones de acres, es decir 125,5 millones de hectáreas. Si consideramos el valor de las cosechas por 160.300 millones de dólares durante el año pasado, tenemos un valor producido por hectárea de u\$s 1.277. Este valor no difiere demasiado del valor producido por hectárea en nuestro país. Con 2,8 toneladas de producción de soja y considerando un precio FOB de alrededor de 420 dólares estamos en u\$s 1.176.