



El precio local del maíz nuevo no acompañó completamente el alza de Chicago - 14 de Octubre de 2015

 Commodities

El precio local del maíz nuevo no acompañó completamente el alza de Chicago

No hay negocios para el maíz de la actual campaña y sólo una empresa exportadora estuvo por la entrega y pago en enero, la posición más cercana. El mercado local de maíz se mostró muy tranquilo durante esta semana. Son las cuatro mismas empresas exportadoras las que se turnan -o están las cuatro juntas- para presentar ofertas de compra para la nueva cosecha. Como sea, igualmente se hizo un mejor volumen de negocios, con un máximo de 7.000 toneladas en algún día.

Las ofertas de compra en la semana oscilaron entre los US\$ 165 y los US\$ 170, pero, muy remisas a convalidar mayores precios, una buena cantidad de negocios se hicieron a US\$ 170. Sobre el final una de las empresas podría haber pagado US\$ 173, por un volumen limitado, y el resto no habría acompañado este valor. La oferta, por su parte, está esperando los US\$ 175, nivel al cual hay algún volumen interesante para salir de las cartillas de los corredores.

No hay más novedades respecto del tema de ROE Verde, excepto lo adelantado en el semanario anterior. Por lo pronto, en los últimos cinco días, se autorizaron 5.278 toneladas en RV, lo que no suma mucho más a los 13,7 millones Tm calculados como ventas externas de maíz 2009/10.

Hasta el 24 de noviembre, había declaradas compras domésticas de maíz viejo por 16,75 millones Tm.

Con respecto a la cosecha nueva, que es lo que está dando algo de vida al mercado, hasta el 24/11 había 3,1 millón de Tm de maíz adquirido. Es un buen nivel de compromiso de la cosecha.

Faltando 13 semanas para el inicio de la cosecha, los forwards de maíz representarían el 13/14% de la potencial producción. El año pasado se llevaba comprometido un 6% de la cosecha futura y la media histórica ascendía a 11%.

