

El sector soja en los ciclos 2001/02 al 2010/11

Los números que siguen son globales y estimados y no pretenden mostrar situaciones individuales. Para la siembra y producción hemos partido de los datos oficiales proporcionados por el Ministerio de Agricultura de la Nación. Con respecto a las exportaciones hemos hecho algunas estimaciones que pueden variar respecto al respectivo año en que se producen, dado la existencia de stocks. Respecto a los precios FOB promedio hemos utilizado la publicación "Reseña Estadística 2011" publicada por "Márgenes Agropecuarios" , pág. 5. Respecto a los costos por hectárea también hemos utilizado, con modificaciones, los números de la mencionada publicación entre los años 2001 y 2010. Para los costos de embarque, retenciones y precios FAS hemos utilizado algunos cálculos propios.

La producción de soja en el período 2001/02- 2010/11 ha sido la siguiente:

2002 30.000.000 tn

2003 34.800.000 tn

2004 31.577.000 tn

2005 38.300.000 tn

2006 40.500.000 tn

2007 47.483.000 tn

2008 46.200.000 tn

2009 31.000.000 tn

2010 52.680.000 tn

2011 50.400.000 tn

Exportaciones, retenciones, costos de embarque y ventas en el mercado interno.

Las exportaciones del complejo soja del 2002 llegó a 26.000.000 tn a un FOB promedio de u\$s 198 = u\$s 5.148 millones. Las retenciones 23,5%, es decir u\$s 1.210 millones. Costos de embarque u\$s 338 millones. Las ventas para el consumo interno son de 4 millones de toneladas a u\$s 143 = u\$s 572 millones.

Las exportaciones del complejo soja del 2003 por 30.800.000 tn a un FOB promedio de u\$s 238 = u\$s 7.330 millones. Las retenciones 23,5%, es decir u\$s 1.723 millones. Costos de embarque u\$s 400 millones. Las ventas para el consumo interno son de 4 millones de toneladas a u\$s 177 = u\$s 708 millones.

Las exportaciones del complejo soja del 2004 por 28.000.000 tn a un FOB promedio de u\$s 268 = u\$s 6.664 millones. Las retenciones 23,5%, es decir u\$s 1.566 millones. Costos de embarque u\$s 364 millones. Las ventas para el consumo interno son de 3,6 millones de toneladas a u\$s 195 = u\$s 702 millones.

Las exportaciones del complejo soja del 2005 por 34.000.000 tn a un FOB promedio de u\$s 231 = u\$s 7.854 millones. Las retenciones 23,5%, es decir u\$s 1.846 millones. Costos de embarque u\$s 442 millones. Las ventas para el consumo interno son de 4,3 millones de toneladas a u\$s 170 = u\$s 731 millones.

Las exportaciones del complejo soja de 2006 por 36.000.000 tn a un FOB promedio de u\$s 234 = u\$s 8.424 millones. Las retenciones 23,5%, es decir u\$s 1.980 millones. Costos de embarque u\$s 468 millones. Las ventas para el consumo interno son de 4,5 millones de toneladas a u\$s 170 = u\$s 765 millones.

Las exportaciones del complejo soja de 2007 por 42.000.000 tn a un FOB promedio de u\$s 318 = u\$s 13.356 millones. Las retenciones 27,5%, es decir u\$s 3.673 millones. Costos de embarque u\$s 546 millones. Las ventas para el consumo interno son de 5,47 millones de toneladas a u\$s 217 = u\$s 1.187 millones.

Las exportaciones del complejo soja de 2008 por 41.000.000 tn a un FOB promedio de u\$s 456 = u\$s 18.696 millones. Las retenciones 40%, es decir u\$s 7.478 millones. Costos de embarque u\$s 533 millones. Las ventas para el consumo interno son de 5,2 millones de toneladas a u\$s 260 = u\$s 1.352 millones.

Las exportaciones del complejo soja de 2009 por 27.000.000 tn a un FOB promedio de u\$s 416 = u\$s 11.232 millones. Las retenciones 35%, es decir u\$s 3.966 millones. Costos de embarque u\$s 351 millones. Las ventas para el consumo interno

son de 4 millones de toneladas a u\$s 257 = u\$s 1.028 millones.

Las exportaciones del complejo soja de 2010 por 47.000.000 tn a un FOB promedio de u\$s 370 = u\$s 17.390 millones. Las retenciones 35%, es decir u\$s 6.086 millones. Costos de embarque u\$s 611 millones. Las ventas para el consumo interno son de 5,68 millones de toneladas a u\$s 230 = u\$s 1.306 millones.

Las exportaciones del complejo soja de 2011 por 43.000.000 tn a un FOB promedio de u\$s 500 = u\$s 21.500 millones. Las retenciones 35%, es decir u\$s 7.525 millones. Costos de embarque u\$s 585 millones. Las ventas para el consumo interno son de 7 millones de toneladas a u\$s 300 = u\$s 2.100 millones.

Los ingresos brutos (exportación a valores FOB y mercado interno a valores FAS) sin considerar retenciones y gastos de fobbing llegaron en los 10 años a u\$s 128.045 millones.

Las hectáreas sembradas y sus costos habrían sido:

2001/02, 11.639.000 ha x u\$s 393 = u\$s 4.574 mill.

2002/03, 12.607.000 ha x u\$s 250 = u\$s 3.152 mill.

2003/04, 14.525.000 ha x u\$s 300 = u\$s 4.357 mill.

2004/05, 14.400.000 ha x u\$s 350 = u\$s 5.040 mill.

2005/06, 15.329.000 ha x u\$s 400 = u\$s 6.132 mill.

2006/07, 16.141.000 ha x u\$s 420 = u\$s 6.779 mill.

2007/08, 16.600.000 ha x u\$s 440 = u\$s 7.304 mill.

2008/09, 18.000.000 ha x u\$s 500 = u\$s 9.000 mill.

2009/10, 18.343.000 ha x u\$s 530 = u\$s 9.722 mill.

2010/11, 18.650.000 ha x u\$s 600 = u\$s 11.190 mill.

El total de los costos de siembra, cosecha y comercialización durante las campañas ha sido de u\$s 67.250 millones. Si le agregamos los costos de embarque por u\$s 4.638 millones, tenemos costos totales por u\$s 71.888 millones.

Los beneficios netos de los productores de soja, antes del impuesto a las ganancias, han sido los siguientes:

2001/02 u\$s - 402 millones

2002/03 u\$s 2.763 millones

2003/04 u\$s 1.079 millones

2004/05 u\$s 1.257 millones

2005/06 u\$s 609 millones

2006/07 u\$s 3.545 millones

2007/08 u\$s 4.733 millones

2008/09 u\$s -1.057 millones

2009/10 u\$s 2.277 millones

2010/11 u\$s 4.300 millones

La utilidades obtenidas por los productores llegaron a u\$s 20.518 millones.

Durante los diez últimos ciclos los ingresos totales (mercado externo e interno) aportados por la soja fueron u\$s 128.045 millones. Si le deducimos los costos por u\$s 71.888 millones restan beneficios brutos por u\$s 56.157 millones, que se reparten de la siguiente manera:

Retenciones u\$s 37.053 millones, el 66%.

Utilidad de los productores, antes del impuesto a las ganancias, u\$s 19.104 millones, el 34%.

Los números anteriores tratan de dar una visión global del sector y no tienen en cuenta los costos y beneficios que se distribuyen (por arriendo de tierras) entre los distintos participantes en el sector.