

Informativo semanal Mercados

Crowdfunding en Argentina: claves de la reglamentación - 23 de Febrero de 2018



Crowdfunding en Argentina: claves de la reglamentación

FEDERICO DI YENNO

En apoyo a la actividad emprendedora, promoviendo el desarrollo local de las actividades productivas y poniendo en marcha novedosos sistemas de financiamiento, la Comisión Nacional de Valores (CNV) reglamentó la creación de Sistemas de Financiamiento Colectivo. Conocido como 'Crowfunding' en el idioma inglés, con la resolución N° 717 publicada en enero último, la CNV estableció para la Argentina las normas para el financiamiento de proyectos de diferente envergadura y el desarrollo de nuevas ideas, que tradicionalmente han recurrido a otras fuentes de financiamiento para su iniciación.

En Argentina, la reglamentación de los 'Sistemas de Financiamiento Colectivo', o *Crowdfunding* en inglés, está encuadrada bajo el designio de Ley de Apoyo al Capital Emprendedor N° 27.349, que tiene por objetivo fomentar los canales de financiamiento para la realización de proyectos de carácter emprendedor. Esta iniciativa legal sigue la corriente a nivel mundial, citando, entre otras legislaciones, a la JOBS Act ('*Jumpstart Our Business Startups*') promulgada bajo la Administración de Barack Obama en Estados Unidos el 5 de abril de 2012 -reglamentándose el Crowdfunding público (*Regulated Crowdfunding*) a través de la emisión de títulos valores- o a la Ley 5/2015 'de fomento de la financiación empresarial', en España el 27 de abril de 2015.

A nivel local, las ICO ('Initial Coin Offerings') no son objeto de regulación específica de la Comisión Nacional de Valores (CNV). No obstante, la entidad remarca que, dependiendo de las particularidades de cada caso y de cómo está estructurado cada ICO, se podría estar bajo valores negociables cuya emisión por oferta pública debe ser autorizada por la CNV. A pesar de que una ICO podría entrar en la categoría de valores negociables, no podría per se estar bajo la estructura regulatoria de Crowdfunding por el hecho de que los medios para instrumentarse están explícitamente definidos en el artículo 24 de la Ley de Apoyo al Capital Emprendedor:

- Emisión de acciones de una sociedad anónima (S.A.) o sociedad por acciones simplificada (SAS).
- Préstamos convertibles en acciones.
- Participación en fideicomisos.

En nuestro país la legislación de *Crowdfunding* es muy similar a la estadounidense. El sujeto a fiscalizar por la CNV será la 'Plataforma de Financiamiento Colectivo' (PFC), plataforma que ofrecerá el servicio de publicidad y canales de contacto,

Pág 1







Informativo semanal Mercados ISSN 2796-7824

Crowdfunding en Argentina: claves de la reglamentación - 23 de Febrero de 2018

principalmente a través de sitios web, para los proyectos de aquellas personas bajo la categoría de 'Emprendedores de Financiamiento Colectivo' que busquen el aporte de capital de un grupo grande de pequeños inversores.

En general, los creadores de proyectos eligen una fecha límite y un objetivo (monto) de financiación mínimo. Si el objetivo no se cumple antes de la fecha en cuestión, no se recaudan fondos y lo obtenido hasta ese momento se devuelve a los inversores de los valores negociables. Cada plataforma admite la publicidad de nuevos proyectos en determinados tópicos. Los ingresos de la PFC se realizan cuando los proyectos alcanzan su monto de financiación esperado, cobrando una tarifa proporcional a los fondos recaudados.

Hay que tener en cuenta que en el *Crowdfunding* no existe intermediación financiera, ya que no se captan depósitos del público para realizar operaciones de crédito. Para ingresar como prestatario del servicio, se determina que las PFC se conformen como sociedades anónimas separándose completamente de la posesión, promoción discriminatoria o financiación de los proyectos. Se busca así que cada PFC actúe como un canal neutral cuyo único fin sea el de promocionar en iguales condiciones a los proyectos listados y guiar el capital inversor a estos nuevos emprendimientos publicitándolos principalmente por la web. En la siguiente tabla se detallan los requisitos específicos y obligaciones que posee una PFC:

Pág 2







Informativo semanal Mercados ISSN 2796-7824

Crowdfunding en Argentina: claves de la reglamentación - 23 de Febrero de 2018

Plataformas de Financiamiento Colectivo (PFC)	
Qué debe hacer la PFC*	Qué NO debe hacer la PFC*
Constituirse como S.A.	Brindar asesoramiento de inversión de los Proyectos promocionados por la PFC.
Domiciliarse en Argentina	Destacar proyectos promocionados sobre los demás.
Está obligada a recabar y asegurar la validez de la información sobre los participantes.**	Invertir fondos de emprendedores en sus propios proyectos.
Indicar el canal de transferencia de fondos entre participantes y sistemas informáticos críticos.	Gestionar inversiones en los proyectos o poseer/administrar fondos suscriptos en Proyectos o Instrumentos de proyectos.
Cumplir con diferentes requisitos documentarios para incorporarse en el registro.	Adjudicar fondos destinados a un proyecto a otro en particular.
No pueden realizar otras actividades sujetas al control de $\ensuremath{CNV}.$	Asegurar la totalidad e la captación de los fondos a los emprendedores.
Sólo pondrán realizar actividades complementarias no sujetas al control de la CNV siempre que no exista conflicto de intereses.	Financiar por cuenta propia a los fondos invertidos en los proyectos.
Presentar Estados Contables anuales.	Asegurar retornos de inversión a los inversores.
Mantener un PN mínimo de S 250.000.	Presentar proyectos propios del Responsable de la PFC, accionistas y/o grupo de control.
Informar a los inversores sobre los riesgos inherentes al crowfunding.	Participar en los proyectos de financiamiento colectivo.
Seleccionar los proyectos publicitados a través de una guía de criterios y métodos objetivos.	
Realizar las acciones necesarias para detectar proyectos fraudulentos.	
Proveer de canales de comunicación para los participantes.	
Publicitar la tasa por sus servicios.	
Informar el grado de financiamiento, progreso y fracaso de cada proyecto.	

La iniciativa local además de reglamentar este método novedoso de financiación, busca ofrecer un canal seguro a las inversiones que se realicen y resguardar a los participantes de posibles fraudes. Gran parte de la acreditación de la información deberá estar a cargo de la PFC. De esta manera la PFC tendrá la obligación legal de exigir y comunicar los datos e informes fehacientes a los Emprendedores de Financiamiento Colectivo e Inversores de los proyectos.

Pág 3



* Entre otras obligaciones. ** Emprendedores de financiamiento colectivo e inversores.

Fuente: Resolución General Nº 717, CNV. Enero de 2018.





Informativo semanal Mercados ISSN 2796-7824

Crowdfunding en Argentina: claves de la reglamentación - 23 de Febrero de 2018

Por otro lado con la finalidad de proteger a los inversores, se busca instruir y avisar a los nuevos participantes de los detalles de cada proyecto junto con los riesgos inherentes a la inversión en el mercado de capitales de nuevos proyectos. Siguiendo este razonamiento, la CNV no sólo indica la obligación de presentar esta información en los sitios web de las PFC, sino que se establece un límite en los montos a invertir por año según los ingresos declarados por el individuo. Este límite se expande para inversores institucionales, los cuales poseen otras herramientas para evaluar los proyectos y un mayor capital inversor para poder absorber el riesgo implícito de la inversión en el segmento de empresas en desarrollo.

Emprendedores de Financiamiento Colectivo	Inversores
Deben revestir la calidad de emprendimiento argentino.	No podrán destinar más del 20% de sus ingresos brutos anuales en la adquisición de instrumentos de financiamiento colectivos.
Los instrumentos emitidos quedan fuera del Regimen de Oferta Pública que autoriza la CNV.	No podrán participar en más del 5% de la suscripción de un Proyecto de Financiamiento Colectivo o menor a S 20.000.
Deben detallar el monto buscado y monto máximo de sobre suscripción potencial a recaudar.	Si el inversor es Calificado según la CNV, podrá superar el límite de S 20.000 pero no más del 5%.
Fecha límite de suscripción. Período de suscripción entre 30 y 180 días.	Mercado de reventa
Detalle del proyecto y utilización de fondos.	Las PFC deberán tener una sección para la negociación secundaria exclusiva de los instrumentos colocados a través de su plataforma.
Si no se alcanza la suma pretendida se devolverán los fondos.	Las operaciones sólo serán al contado.
Descripción de instrumentos ofertados y garantías si las hubiere.	
Estar sujeta a un monto máximo de emisión de \$ 20 millones.	
Estados Contables anuales.	
Informar trimestralmente la evolución y el seguimiento comparativo de los planos originales del proyecto y los fondos.	
Fuente: Resolución General N° 717, CNV. Enero de 2018.	

Pág 4



