Commodities

Julio constituyó el récord histórico de existencias de maíz en plantas de acopio, industria y exportación

Alberto Lugones - Emilce Terré

El rápido avance de la cosecha de maíz incrementó las existencias comerciales, en julio alcanzaron un récord histórico. Con márgenes brutos negativos para la industria aceitera exportadora, la comercialización de soja se mantiene por detrás de años pasados

El volumen embarcado de maíz, según consta en los registros de NABSA, ha alcanzado un récord histórico de más de 21 millones de toneladas entre marzo y julio, superando en un 12% los despachos del mismo período del año pasado. Pese a ello, los datos oficiales muestran que las existencias físicas en plantas comerciales (acopios, industria y exportación) han aumentado considerablemente desde el inicio de la cosecha, manteniéndose ya desde abril por encima de las 12 Mt. Además, tanto en abril como en mayo más que duplicaron los registros de años precedentes; en tanto que para el mes de julio tocaron el volumen más elevado de la serie que presenta el Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca (MAGyP) casi 14 Mt.

Al mismo tiempo, el volumen de comercialización de los granos viene muy adelantado en la campaña en marcha. Según reporta MAGyP, al cierre de junio industria y exportación llevan comprados 32,7 Mt de maíz, un récord histórico para esta altura del año comercial y 2 Mt por encima de los registros a la misma altura del año pasado. Con ello, la disponibilidad de grano se encuentra más ajustada este año, incluso a pesar del buen desempeño productivo.

Respecto a las operaciones para la nueva campaña, industria y exportación llevan compradas 4,8 Mt de maíz de la campaña 2020/21, 700.000 toneladas por debajo de lo que se llevaba adquirido a la misma altura del año pasado. A pesar de esto, las compras actuales constituyen el 9% de la producción total, valor que se encuentra 2 puntos porcentuales por encima del promedio de los últimos 3 años. Una diferencia considerable respecto a lo sucedido un año atrás, es que el 42% de dichas compras se han realizado bajo la modalidad de precios “a fijar” mientras que el año pasado se observaba una situación donde sólo el 20% de los negocios de maíz se realizó bajo dicha modalidad. En otras palabras, en el año pasado el 80% del maíz comprometido en negocios tenía un precio firme, mientras que actualmente el 58% posee un valor cierto.

En cuanto a la soja, el MAGyP informó que a la fecha exportación e industria llevan adquiridas 28,5 Mt de la campaña actual, cerca de 3 Mt por detrás del promedio de los últimos 5 años. En este sentido, la situación que atraviesa la industria procesadora de soja con destino a exportación, con márgenes brutos negativos para la operación de compra doméstica de poroto y ventas externas de harina y aceite, se resiente en el volumen comercializado, ya que el mayor rezago se nota en este segmento. Respecto a la comercialización de la nueva campaña, a la fecha se llevan anotadas 1,5 Mt comprados del poroto que se cosechará en el 2021, mayormente en línea con el promedio de los últimos cinco años, pero nuevamente por detrás de las compras a la misma altura del año anterior.

Es interesante constatar la situación local con lo que pasa en Brasil, donde según reportan fuentes del mercado, a la fecha ya se lleva comercializado más de la mitad de los cultivos de soja y maíz 2020/21, en lo que se espera sea la campaña más rentable de la historia para el sector productor del vecino país.

Con respecto a lo sucedido con las cotizaciones locales, en la última semana el valor de la tonelada de soja pasó de $17.250 (US$ 239,4) el 30 de julio, a $17.390 (US$239,86) el 06 de agosto, lo que representa un alza de 0,2%. Por su parte, la tonelada de maíz pasó de $9580 (US$132.94) a $9500 (US$131,03), entre las mismas fechas, siendo esto una reducción del 1,44%.

En el cuanto a la situación internacional de los granos gruesos, las cotizaciones de la soja se da una situación particular ya que el país vecino y, hoy por hoy, el principal exportador internacional de poroto de soja, Brasil, posee valores FOB (*Free On Board*) más altos que los de Estados Unidos y/o Argentina y, a pesar de ello, continúa siendo el país que realiza mayores envíos al exterior. Además, la Compañía Nacional de Abastecimiento (CONAB) informó en julio que la producción brasileña de soja de este año habría alcanzado un récord de 120,8 Mt, registro que superó las 115 Mt cosechadas en 2019. Incluso en julio se habrían exportado 10,3 Mt de poroto de soja, volumen un 39% superior a lo registrado en 2019 gracias a las robustas compras de China, mientras las tensiones comerciales entre el gigante asiático y Estados Unidos no terminan de dejarse atrás.



Las cotizaciones de maíz a nivel internacional, en tanto, han presentado mermas en las últimas jornadas, principalmente derivadas de las mejoras climáticas que se dieron en el Medio Oeste de los Estados Unidos, en momentos donde el cultivo atraviesa su período crítico. Con ello, las expectativas en cuanto al amplio abastecimiento del comercio internacional han aumentado. De todas formas, los futuros operados en Chicago obtienen soporte por las cuantiosas ventas de exportación, en buena parte gracias a compras que realiza China. En la jornada de ayer, el Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (USDA) informó que sólo en la última semana se comprometieron 2,7 Mt.