Economía

La facturación del sector de maquinaria agrícola cayó 6% en términos reales en el 2° trimestre

Javier Treboux - Patricia Bergero

La venta de maquinaria agrícola se contrajo en el 2°trimestre, vendiéndose 465 equipos menos que en 2020, con una caída en la facturación real del 6%. Aun así, el total anual arroja saldo positivo. Creció fuertemente la participación de equipos nacionales.

En el segundo trimestre de 2021, las empresas que comercializan maquinaria agrícola en nuestro país informaron ventas por un total de 5.570 unidades a productores, contratistas rurales y demás participantes del agro, según los más recientes datos de INDEC. De estas, 248 fueron cosechadoras, 1.814 fueron tractores, 811 sembradoras, y 2.697 implementos.

En términos de facturación, el sector de venta de máquinas agrícolas alcanzó una facturación de $ 43.593,3 millones durante el segundo trimestre de 2021, lo que representa un aumento de 50,7% en relación con el mismo trimestre de 2020. La venta de tractores participó del 33,9% de la facturación total ($ 14.787,1 millones), las sembradoras representaron un 24,6% de participación ($ 10.715,3 millones), los implementos tuvieron un 22,5% de participación ($ 9.795 millones), y las cosechadoras el 19% restante ($ 8.295,9 millones).

Sin embargo, la inflación que afecta la economía nacional hace que la comparación directa entre valores nominales de facturación en dos años distintos sea confusa. Si planteamos la facturación en valores constantes, el resultado cambia. **Al deflactar la serie de facturación por el índice de precios mayorista** (IPIB) de la maquinaria agrícola, y tomando como año base los valores del primer trimestre de 2016, vemos que el resultado obtenido es distinto y **arroja una caída del 6% interanual en la facturación del segundo trimestre 2021**, similar a la caída en términos de unidades. **En el acumulado del semestre, la facturación en valores constantes marca en cambio un crecimiento del 4%**.

En términos interanuales, el total de maquinarias vendidas cedió un 7,7% en el segundo trimestre del año, al analizarlo en unidades vendidas, con caídas en todos los rubros de maquinaria componentes. La caída más pronunciada fue en la venta de cosechadoras, vendiéndose 32 equipos menos que en el mismo período de 2020, una caída del 11,4%. Sin embargo, si analizamos el **acumulado del año en curso**, vemos que el sector exhibe un **incremento del 4% en el total de maquinarias vendidas**, con 367 unidades más que en 2020, creciendo en el rubro implementos (+7,5%), sembradoras (+3,2%) y tractores (+3%), aunque se profundiza la caída en la venta de cosechadoras (-17,7%).

Es necesario destacar el importante incremento que ha tenido la participación de equipos de fabricación nacional sobre el total de unidades vendidas de maquinarias agrícolas, alcanzando en los tres rubros desagregados (el dato de sembradoras no se desagrega por razones de secreto estadístico) la mayor participación en la serie publicada por el organismo estadístico nacional (serie 2016-2021).

En lo que va del 2021 las cosechadoras de fabricación nacional alcanzaron el 80% del market-share, 16 puntos porcentuales por delante del año pasado. Los tractores, alcanzan una impresionante participación del 97% sobre el total vendido, 17 p.p. por encima del año previo, con los implementos conservando el importante share que venía manteniendo, y que este año ya alcanza el 91% del total vendido.

Por último, en el informe trimestral del organismo estadístico nacional, se relevan los precios promedio pagados por los equipos. Nuevamente, para intentar hacer una comparativa que no esté viciada por el efecto de la variación de precios de la economía en general, de la que estos bienes no están exentos, los expresaremos en dólares estadounidenses.

Podemos ver aumentos en todos los tipos de maquinaria entre el primer y el segundo trimestre del año. El precio promedio pagado por una cosechadora en el segundo trimestre del año fue de US$ 329.000, siempre expresado al tipo de cambio oficial, un aumento del 2% entre trimestres y del 5% de aumento en comparativa con el segundo trimestre de

2020. El precio de los implementos se incrementó un 6% entre trimestre y un 13% en la comparativa interanual, promediando un precio US$ 35.800 en el período. El que mayor encarecimiento relativo mostró fue el rubro sembradoras, con un aumento en el trimestre del 16% y del 48% año contra año, con un precio promedio en el segundo semestre de US$ 140.700. Por último, los tractores se vendieron con un precio promedio de US$ 85.900, creciendo 8% en el trimestre, y mostrando una suba entre años del 19%.

